



Бизнес с музыкальными автоматами «Плейбокс»

это доходный бизнес!!!

Рассмотрим вариант организации бизнеса на примере 5 автоматов. Для расчёта будем использовать реальные данные (усреднённые) собственной сети музыкальных автоматов в г.Санкт-Петербурге и Ленинградской области.

Единовременные затраты:

Количество автоматов:	5	Оптимальный вариант
Стоимость 1 автомата:	63 500,00р.	
Доставка 5 автоматов в пределах РФ:	6 000,00р.	На все автоматы
Итого вложения в бизнес:	323 500,00р.	

Если нужно вам количество автоматов есть у нас на складе, то вы делаете 100% предоплату и мы отгружаем вам автоматы в тот же день. Если на складе нет свободных для продажи автоматов, то вы делаете 70% предоплату и ваши автоматы готовы уже через 5-10 дней.

Заклучение договора и предоплата **70%: 226 450,00р.**

30% доплата перед отгрузкой автоматов: **97 050,00р.**

Доставка по территории России осуществляется транспортными компаниями от 1 до 10 дней в зависимости от удалённости от г.Санкт-Петербург. В рамках акции доставка до склада в вашем регионе бесплатно!

Получив автоматы на складе транспортной компании в своём городе вы можете сразу же везти их на места установки, они полностью готовы к работе, остаётся лишь сделать настройку стоимости композиций.

Стоимость композиций (для нашего примера)

Стоимость заказа музыки:	20,00р.
Стоимость заказа видео:	30,00р.
Стоимость заказа караоке:	30,00р.
Стоимость скачивания музыки:	20,00р.

Количество заказов и выручка для 1 автомата:

Данные взяты из статистики собственной сети расположенной в г.Санкт-Петербург и Ленинградской области.

Сервис	День недели							Заказов за неделю:	Цена заказа:	Выручка за неделю:
	пн.	вт.	ср.	чт.	пт.	сб.	вс.			
музыка	9	9	10	12	27	23	19	109	20,00р.	2 180,00р.
видео	0	0	1	1	1	1	1	5	30,00р.	150,00р.
кароке	0	0	0	3	9	11	7	30	30,00р.	900,00р.
скачивание	2	2	4	4	7	16	7	42	20,00р.	840,00р.

Выручка 1 автомата за 7 дней: **4 070р.**

Средняя выручка автомата за 1 день: **581р.**

Средняя выручка 1 автомата за месяц: **17 443р.** (30 дней)

Расходная часть для 1 автомата:

Аренда:	3 489р.	20% от выручки
Связь:	80р.	ГПРС трафик
Авторские в РАО:	1 000р.	
Прочие расходы:	100р.	
Налоги:	766р.	по УСН 6% с дохода
ИТОГО:	5 435р.	

ДОХОД БИЗНЕСА

Средний чистый доход в месяц:	12 008р.	с 1 автомата
Доход всей сети в месяц:	60 039р.	с 5 автоматов
Ваши автоматы окупят себя через:	5,4 месяцев	
Доходность бизнеса составляет:	18,6% в месяц	222,7% годовых



Рассмотрим вариант покупки музыкального автомата в кредит или в лизинг.

В расчёт не включаем стоимость доставки.

Условия кредитования:	
Первоначальный взнос:	30%
Итоговая ставка по кредиту:	24%
Срок кредитования (месяцев):	36

Возврат кредита равными ежемесячными платежами.

При данных условиях кредитования, которые являются не сегодняшний момент самыми распространёнными, получаем следующие цифры:

Кол-во. автоматов:	1	5
Первоначальный взнос:	19 050,00р.	95 250,00р.
Переплата по кредиту:	10 668,00р.	53 340,00р.
Ежемесячный платёж:	1 531,06р.	7 655,28р.

Срок окупаемости снизился до **2 - х месяцев!!!**

Вложив в этот бизнес однажды 20-90 т.р.. Через год вы уже можете иметь сеть из 20-40 автоматов и обеспечиваете себе стабильный доход на уровне 200-400 т.р. в месяц.

Стоит также отметить значительную дополнительную статью ваших доходов при организации данного бизнеса. Это – продажа киосков Плейбокс. Продажи будут идти у вас сами собой по 2-м причинам:

1. Люди будут интересоваться у вас о возможности покупки таких автоматов, а имея партнерские скидки вы всегда можете сделать продажу музыкального автомата с выгодой для себя, даже если будете продавать по розничной цене Плейбокса.
2. Владельцы заведений, где вы установили музыкальный автомат Плейбокс, увидев прибыль, будут хотеть выкупить его у вас. При этом у вас появится возможность заработать 15-25 т.р. на этой продаже, а также продолжать техническое обслуживание данного киоска за деньги. По опыту так продается 15-20% автоматов.

Вообще организация продажи музыкальных автоматов может выступать как самостоятельная и довольно доходная стратегия бизнеса. Хотя по опыту - эксплуатация сетей более стабильный и перспективный бизнес.

Ключевым моментом данного бизнеса, как и любого другого является привлечение покупателей. В нашем случае все зависит от места расположения киоска и от того, насколько люди, отдыхающие в заведении поймут музыкальный автомат и захотят им пользоваться. Мы разработали ряд стандартных рекламных мероприятий для увеличения выручки в киосках, но многое здесь зависит от ваших действий.

Мы заинтересованы в том, чтобы ваш бизнес стал успешным!